



**BRAUNKABEL**

*Passt. Einfach. Perfekt.*

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

## **ACCOUNT MANAGER (M/W/D) TECHNISCHER VERTRIEB (IN VOLLZEIT)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Kundenbetreuung telefonisch, per MS-Teams sowie durch Besuche vor Ort
- Analyse und Bewertung technischer Kundenanforderungen sowie Ableitung passender Lösungsansätze
- enge Zusammenarbeit mit unserer Technik bei der Entwicklung individueller, maßgeschneiderter Produktlösungen von der Angebotserstellung bis zum fertigen Produkt
- Durchführung von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Gewinnung neuer Projekte bei Bestands- und Neukunden
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Unterstützung bei Marketingaktivitäten und Vertriebsaktionen
- Teilnahme an nationalen und internationalen Messen

### **Ihr Profil:**

- erfolgreich abgeschlossenes technisches/betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Erfahrung im technischen Vertrieb sowie Affinität für technische Produkte
- idealerweise Erfahrungen in der Kabelbranche oder allgemein Erfahrungen in der Elektrobranche z.B. industrielle Automation oder Elektrotechnik
- strukturierte, analytische und zielorientierte Arbeitsweise
- hohes Maß an Motivation und Eigeninitiative
- sehr gute Kommunikationsfähigkeit, ein sicheres Auftreten sowie eine freundliche und offene Art
- Reisebereitschaft, Führerschein B1
- verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- routinierter Umgang mit gängigen MS-Office Programmen
- Erfahrung mit CRM- und ERP-Systemen

Fühlen Sie sich von dieser Herausforderung angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung: [personal@braunkabel.de](mailto:personal@braunkabel.de)

### **BRAUNKABEL GMBH**

z. Hd. Klara Hochenrieder . Uferstraße 24 - 30 . D-73630 Remshalden

Telefon: +49 7151 97934-0 . [personal@braunkabel.de](mailto:personal@braunkabel.de) . [www.braunkabel.de](http://www.braunkabel.de)

*Die Unternehmen der Braun-Gruppe:*



BRAUNKABEL

